



Pour postuler : [sylvain@magiclight.net](mailto:sylvain@magiclight.net) / 450-433-5955

## Description d'emploi

### Conseiller aux ventes internes

#### Pourquoi se joindre à l'équipe?

- Pour travailler dans une équipe dynamique;
- **Pour la flexibilité de l'entreprise sur votre qualité de vie;**
- Pour faire partie de la croissance et du succès de l'entreprise qui compte près de 30 ans d'existence.

#### Sommaire des fonctions :

Le conseiller aura un rôle clé dans le développement de notre clientèle au Canada français et anglais. Vous ferez partie d'une équipe de ventes dynamique et motivée.

#### Responsabilités (tâches) spécifiques :

- Développement des clients actuels et potentiels;
- Responsable de préparer, négocier et de suivre les soumissions aux clients;
- Responsable de la coordination des livraisons et des suivis aux clients;
- Responsable de présenter et de promouvoir les produits de l'entreprise.

#### Exigences :

- Expérience pertinente dans la vente ou le service à la clientèle
- Aptitude à créer des relations d'affaires durables avec la clientèle;
- Facilité au travail d'équipe et faculté d'organisation en fonction des objectifs à atteindre;
- Excellente capacité à communiquer tant à l'oral qu'à l'écrit en français et en anglais.
- Autonomie, polyvalence et sens de l'initiative;
- Connaissance de la suite Office;

#### Compétences recherchées

- Capacité de communication élevée.
- Vous êtes polyvalent et aimez un environnement de PME.



To apply: [sylvain@magiclight.net](mailto:sylvain@magiclight.net) / 450-433-5955

### Job description

## Inside Sales Advisor

### Why join the team?

- To work in a dynamic team.
- For the flexibility of the company on your quality of life.
- To be part of the growth and success of the company which has been in existence for nearly 30 years?

### Summary of Duties:

The advisor will have a key role in the development of our clientele in French and English Canada. You will be part of a dynamic and motivated sales team.

### Specific responsibilities (tasks):

- Development of current and potential customers.
- Responsible for preparing, negotiating and monitoring quotes to clients.
- Responsible for coordinating deliveries and customer follow-ups.
- Responsible for presenting and promoting the company's products.

### Requirements / Additional skills:

- Relevant experience in sales or customer service.
- Ability to create lasting business relationships with customers.
- Ease of teamwork and ability to organize according to the objectives to be achieved.
- Excellent ability to communicate both orally and in writing in French and English.
- Autonomy, versatility and sense of initiative.
- Knowledge of the Office suite.

### Required skills

- High communication capacity.
- Ability to multi-task and problem solving.